

PAR MUMS



INFO@CALLSTRUCTURE.COM



+371 26802282



WWW.CALLSTRUCTURE.COM

PIEREDZE

Kombinēta 14 gadu pieredze pārdošanā, klientu apkalpošanā, pārdošanas struktūrvienību izveidē un vadībā, apmācību izveide un vadīšana lielāko tirgus līderu uzņēmumos

DARBĪBAS JOMA

Konsultācijas
Apmācības
Procesu optimizācija
Izmaksu samazināšana

NO VADĪTĀJA PAR LĪDERI

MĒRĶIS: vadītāja un darbinieku mijiedarbības uzlabošana, vadības procesu optimizācija, vadītāja kompetences attīstība

MĒRĶAUDITORIJA: topošie un esošie uzņēmumu un struktūrvienību vadītāji

IEGUVUMI: - vadītāja un darbinieku apmierinātība un motivācija

- paaugstināta darba efektivitāte
- darbinieku lojalitāte
- atvieglota izpratne par optimālo vadības modeli izaicinošu mērķu sasniegšanai
- darba rezultātu uzlabojums līdz pat 40%

APMĀCĪBU PLĀNS

TĒMAS: - komanda VS grupa – priekšrocības un trūkumi

- komandas veidošana – vērtību un rīcības plāna izstrāde
- komandas kodola izveide – soli pa solim
- komandas vadība – līdera 10 baušļi
- komandas motivācija – 4 dzinējspēki, to atpazīšana un atbilstošas komunikācijas stratēģijas izvēle
- komandas sapulces – regularitāte, tēmas definēšana, tikšanās struktūra, veids, vide, sastāvs un piemērota komunikācija

NORISE: praktiska un viegli saprotama teorija + interaktīvi treniņi

ILGUMS: Pilna diena (6-8h, ieskaitot pārtraukumus)

PIEDĀVĀJUMS NOVADA IEDZĪVOTĀJIEM

MAKSA: 80* EUR NO DALĪBNIEKA

*STANDARTA CENA KORPORATĪVAJIEM KLIENTIEM 800-1000 EUR PAR DALĪBNIEKU